



# Éditorial

Nous sommes heureux de vous présenter la première édition de la revue *Philabec*. Après presque un an de discussions avec plusieurs intervenants, la voici finalement!

Cette revue est la propriété de l'Association des numismates et des philatélistes de Boucherville inc. Nous invitons toutes les fédérations, les associations, clubs, promoteurs et commerces à devenir partenaire de la revue *Philabec* afin d'offrir la publication la plus complète possible. Il est simple de participer à *Philabec* en présentant vos textes, publicités et calendriers un mois avant la parution (les parutions seront le premier du mois, de septembre à juin). Tous les organismes qui participeront à *Philabec* auront accès à une page de contenu à leur choix et ce, gratuitement (à l'exception des publicités). Pour les promoteurs et commerces, des tarifs très avantageux de publicité vous sont offerts.

Déjà, au moment d'écrire ces lignes, plusieurs organismes et rédacteurs de renom ont signifié leur intention de participer à cette revue mensuellement. De plus, nous procédons au lancement en même temps de la revue *Numibec* pour les numismates dans le même format que cette revue. Les revues seront gratuites pour tous et seront expédiées à tous ceux et celles qui sont déjà inscrits à notre fichier. Elles auront donc un tirage important. L'accès à ces revues sera aussi gratuit de façon permanente à leur site internet, *Philabec.com* et *Numibec.com*. Nous vous remercions de nous lire et de participer au contenu de la revue *Philabec*.

Pour tout commentaire ou suggestion, veuillez écrire à : [info@Philabec.com](mailto:info@Philabec.com).

Jean Lafontaine,  
Éditeur



## Éditorial

Un gros merci aux nombreux lecteurs de *Philabec* pour leur accueil chaleureux. Le nombre de téléchargements a dépassé les attentes et montre clairement que ce ne sont pas seulement les membres de *l'Association des numismates et des philatélistes de Boucherville inc.* qui en ont fait la lecture.

Depuis cette première parution, d'autres clubs sont devenus partenaires de la revue et ont fourni leur calendrier d'activités. De nouveaux auteurs s'ajoutent aussi à notre équipe de rédaction ce qui apportera une plus grande richesse au contenu. Si vous avez la plume facile, n'hésitez pas à soumettre vos textes.

Nous avons reçu de nombreux commentaires encourageants. Certains clubs ont même fait imprimer une copie de la revue pour la mettre à la disposition de leurs membres. Continuez d'en parler à vos amis.

La vente d'espaces publicitaires va bon train et il semble bien que la production des deux revues Numibec et Philabec s'autofinancera cette année. Les marchands qui désirent annoncer peuvent consulter le site Internet de la revue dans la section *Annonces* et même y effectuer le paiement de leur annonce directement avec PayPal. C'est l'utilisation d'une technique de production et d'assemblage totalement nouvelle qui permet des économies considérables par rapport à la traditionnelle méthode d'un éditeur du type *Microsoft Publisher*. Les risques financiers étant minimes, la survie des revues est donc assurée pour aussi longtemps que les collectionneurs voudront bien partager leurs connaissances en écrivant des articles.

Pour tout commentaire ou suggestion, veuillez écrire à : [info@Philabec.com](mailto:info@Philabec.com).

Jean Lafontaine,  
Éditeur



## Éditorial

Nous voici à la troisième édition des revues *Philabec* et *Numibec*. Certainement un bon présage, des commenditaires s'ajoutent à nos deux revues.

Les auteurs sont peu nombreux en numismatique, mais ils sont par contre très prolifiques. Les philatélistes sont plus nombreux à publier dans leurs journaux locaux, mais probablement qu'ils partageront avec vous les résultats de leurs recherches lorsqu'ils connaîtront mieux *Philabec*. Demandez-leur de nous envoyer leurs articles.

À tous les clubs qui ne l'ont pas encore fait, vous pouvez nous transmettre la liste de vos activités. Elles seront publiées autant dans les revues que sur les sites Internet. Le tout est gratuit évidemment.

Si votre club n'a pas de bulletin local, vous disposez, sans frais, d'une page complète dans la section « Nouvelles des clubs » pour faire connaître vos activités spéciales et profiter de l'occasion pour faire la promotion de votre club. Qui sait si vous n'allez pas attirer quelques nouveaux membres de cette façon ?

Si, par contre, votre club publie un bulletin et que vous aimeriez inclure un de nos articles, il nous fera plaisir, avec la permission de l'auteur, de vous fournir un fichier PDF de cet article. Mentionnez que l'article a été publié dans notre revue.

Nous vous remercions de continuer à nous lire.

Jean Lafontaine,  
Éditeur



## Éditorial



Début décembre, l'effervescence de la période des fêtes commence à nous envahir. La collection de timbres ou de monnaies sera relayée au second plan pour un moment. Restez toutefois à l'affût. De nouvelles émissions peuvent nous arriver sans avertissement.

Certains profiteront de ces congés pour se plonger dans leurs pièces favorites, faire du classement ou un peu de ménage.

Pourquoi ne pas prendre cette période pour faire un peu de lecture. C'est incroyable de voir la quantité d'informations très utiles que l'on trouve en lisant les notes des catalogues. Ces connaissances vous aideront lors de vos prochaines séances de magasinage.

Vous pouvez même inclure quelques bons livres traitant de votre collection préférée dans la liste des achats de Noël.

Vous êtes toujours plus nombreux à nous lire et nous espérons que notre contenu continuera de vous plaire.

Nous vous en remercions et vous souhaitons un Joyeux Noël.

Jean Lafontaine,  
Éditeur



## Éditorial

*L'Association des numismates et des philatélistes de Boucherville Inc.* a pris un pari risqué lorsqu'elle a cessé de publier son *Bulletin de liaison* destiné aux membres seulement pour le remplacer par les deux revues gratuites *Philabec* et *Numibec*. Est-ce que le nombre de membres allait diminuer? Si oui, de combien? Le temps le dira lorsque les renouvellements de cotisation arriveront à terme.

Il semble bien que le pari ait été gagné. Après quatre mois de parutions, aucune perte significative de membres n'a été notée; au contraire, l'Association a connu une croissance phénoménale de ses participants.

Les collectionneurs ont donc apprécié la gratuité et sont reconnaissants envers l'Association en acceptant plus volontiers de payer une cotisation.

Tous nos remerciements et notre gratitude pour votre appui.

Ces deux revues sont aussi les vôtres. Vous pouvez y annoncer gratuitement les activités de votre club et même écrire une page mensuelle pour inviter les lecteurs à s'intéresser à vous. N'hésitez pas. Profitez-en vous aussi.

Une Bonne Année 2014 à tous.

Jean Lafontaine,  
Éditeur





## Éditorial

Célébrez avec des timbres-photos. Vous avez un événement spécial à souligner ? Pourquoi ne pas faire imprimer un timbre-photo par Postes Canada ? Le projet peut même être rentable selon la quantité commandée et votre prix de vente. Le coût unitaire diminue en effet avec l'augmentation de la quantité achetée.

Vous pourrez vendre des carnets de 12 timbres ou les utiliser pour orner des plis souvenirs.

Il n'y a pas que les philatélistes qui vont s'intéresser à ce produit. *L'Association des numismates et des philatélistes de Boucherville Inc* a aussi pensé à ses numismates en produisant des timbres-photo montrant des pièces de monnaie (voir illustrations) et même une portion de billet de banque.

Si vous avez des idées originales, n'hésitez pas à nous envoyer une photo de vos timbres. C'est avec plaisir que nous partagerons l'information avec nos lecteurs.

Dans un autre ordre d'idées, le temps froid qui ne nous invite pas à sortir dehors vous laissera peut-être du temps pour écrire un article sur un sujet qui vous tient à cœur. Nous sommes toujours à la recherche d'auteurs qui veulent partager leurs connaissances.



Jean Lafontaine,  
Éditeur



## Éditorial

Le 15 février dernier, la *Fédération québécoise de philatélie* tenait sa rencontre annuelle des présidents des clubs membres. La Fédération a profité de cette rencontre pour sonder l'opinion des membres sur une éventuelle intégration des numismates à la Fédération.

L'accueil a généralement été favorable à cette idée, la majorité des personnes présentes étant d'ailleurs collectionneurs à la fois de timbres et de monnaies. Quelques clubs membres de la Fédération représentent déjà les deux types de collectionneurs.

Cet élargissement des activités de la Fédération lui serait profitable en ce sens qu'il permettrait d'agrandir le territoire couvert, les clubs numismates étant présents à l'est de Québec où il n'y a aucun club de philatélistes. Un nombre de membres plus grand aiderait aussi à justifier les subventions dont bénéficie la Fédération.

De leur côté, les clubs de numismates profiteraient de leur adhésion à la Fédération. La seule couverture d'assurance responsabilité des administrateurs de clubs vaut largement la cotisation de 35 \$ par année. De plus, les membres peuvent obtenir de généreux rabais à l'achat de catalogues et de littérature.

C'est lors de son assemblée générale annuelle de juin que la Fédération prendra la décision de modifier sa charte et ses règlements pour y inclure les numismates. Souhaitons que la décision aille en ce sens, toutes les parties en ressortiraient gagnantes.

Jean Lafontaine,  
Éditeur



## Éditorial

Merci.

Merci à nos lecteurs toujours plus nombreux à nous lire. Le nombre de téléchargements de la revue *Philabec* est maintenant bien supérieur à 400 par mois alors que *Numibec* gravite autour des 500 téléchargements.

Merci à nos amis qui transmettent une copie à leur groupe ou aux membres de leur club. Certains vont même jusqu'à imprimer une copie papier et la rendre disponible lors des rencontres de leur club.

Merci aussi à tous les collectionneurs qui écrivent des articles pour partager leurs connaissances ou leurs trouvailles. Sans eux, aucune revue ne serait possible. Les commentaires que je reçois sur le contenu sont toujours très positifs. Je me fais le porte-parole de nos lecteurs pour vous encourager à continuer et inviter ceux qui ne l'ont pas encore fait à nous envoyer un article à publier.

Merci à nos annonceurs du début qui ont cru à notre projet. Merci à l'avance à ceux qui vont s'ajouter maintenant que nous avons une bonne vitesse de croisière et un lectorat important.

*Philabec* et *Numibec* sont actuellement les seules revues électroniques francophones et gratuites en Amérique du Nord.

Vous faites tous partie de ce succès.

Jean Lafontaine,  
Éditeur





## Éditorial

Connaissez-vous les **MintChip**?

Non, il ne s'agit pas d'éclats de chocolat ni de croustilles à la menthe. C'est la nouvelle monnaie électronique de la *Monnaie royale canadienne*. En avril 2012, la *Monnaie* a annoncé le lancement d'un concours ouvert aux développeurs de logiciels à travers l'Amérique du Nord qui permettra à la *Monnaie* de tester la robustesse d'une technologie de paiement électronique et son applicabilité dans l'environnement commercial d'aujourd'hui. C'est le *Défi Cybermonnaie*, une initiative qui découle de son programme de recherche-développement.



Votre argent serait disponible sur votre téléphone intelligent pour effectuer ou recevoir des paiements. La *Monnaie* a procédé à des tests en janvier au *National Retail Federation's Annual Convention & EXPO* à New York. Les employés vont ensuite continuer une période d'essai. Pour éviter l'utilisation de ce système pour le blanchiment d'argent, autant le solde que le montant des transactions seront limités. L'usage grand public devrait normalement être disponible fin 2014 ou au plus tard en 2015. Le transfert d'argent se fait simplement par la méthode de rapprochement de deux téléphones.

L'*Association des numismates et des philatélistes de Boucherville Inc.* utilise déjà depuis janvier 2012 un compte *PayPal* pour y recevoir le paiement des cotisations. Après des débuts timides, près de 40% des cotisations sont maintenant payées de cette façon. Comme ces transactions sont gérées par le serveur, la comptabilité et la mise à jour des fiches des membres sont faites automatiquement sans intervention humaine.



Depuis quelques mois, il est maintenant possible d'accepter les cartes de crédit lors des rencontres de l'ANPB pour le paiement de cotisations ou l'achat de produits. Le système *Square*, sans frais mensuels, offre un tarif réduit de 2.75 % sans frais de transaction et est donc plus économique. L'argent est déposé directement dans le compte bancaire le lendemain. Ce système fonctionne sur iPad ou téléphone intelligent à la manière d'un comptoir-caisse. Il est possible de créer un catalogue de produits, donner des rabais ou ajouter un pourboire. Sur le site internet de votre compte, vous obtiendrez vos statistiques de ventes. L'inscription est gratuite et le lecteur de carte vous est expédié sans frais par la poste. Voir le site *Square.com*



L'opération la plus simple consiste à entrer le montant sur le clavier optique et demander au client de signer directement sur l'écran de votre téléphone. Si celui-ci désire un reçu, inscrivez son adresse courriel et il recevra une copie de facture très attrayante, particulièrement si vous avez pris soin d'ajouter votre logo et de choisir vos couleurs.

Tout ceci signifie que tant les clubs que les collectionneurs doivent se préparer à suivre l'évolution technologique et même être proactifs dans leur utilisation.

Jean Lafontaine,  
Éditeur



## Éditorial

Voilà! C'est samedi le 7 juin que l'assemblée générale de la *Fédération québécoise de philatélie* va entériner ou non la décision de son Conseil d'administration d'accueillir les numismates et leurs clubs. Les avantages en ont été largement établis.

Pour les dix clubs de numismates qui ne font pas partie de la *Fédération*, ils y gagneront par leur adhésion une assurance-responsabilité des administrateurs qui, à elle seule, vaut dix fois le prix de la cotisation. Les clubs pourront aussi bénéficier des subventions à l'achat de catalogues. C'est un rabais de 20 %, non pas sur le prix régulier, mais sur le prix coûtant que paie la *Fédération* et certains catalogues sont même achetés au prix de gros.

Pour la *Fédération*, la participation de ces clubs augmentera le nombre de collectionneurs affiliés et élargira la zone géographique de sa présence au Québec. Cela mettra la *Fédération* en meilleure position dans sa compétition pour l'obtention de subventions.

Bien sûr, il y aura toujours des irréductibles; des numismates qui refusent de fraterniser avec les philatélistes et des philatélistes qui ne veulent rien savoir des numismates. Heureusement, c'est une petite minorité. Il y a 15 clubs de numismates au Québec, dont 5 qui combinent philatélie et numismatique. Ces cinq clubs sont déjà affiliés à la *Fédération* et s'ils ne comptent que pour 10 % des clubs affiliés, leurs membres représentent 25 % des collectionneurs.

C'est notre dernier numéro de la saison. Il y a relâche en juillet et août. Nous nous reverrons donc en septembre.

Bonnes vacances!

Jean Lafontaine,  
Éditeur



## Éditorial

Bon retour de vacances. Une nouvelle saison débute et s'annonce encore chargée.

Un nouvel éditeur se joint à l'équipe. Stéphane Lamont va désormais faire le montage de la revue Numibec. Si le temps le lui permet l'an prochain, il fera l'édition des deux revues. Merci Stéphane.

La *Fédération québécoise de philatélie* accordait, l'an dernier, à ses clubs membres un rabais de 15% sur le prix de divers catalogues. Cette année, le rabais sera de 20% sur le prix réduit offert par les marchands. Toutefois, dans le cas du catalogue Unitrade spécialisé des timbres canadiens, la *Fédération* a négocié directement avec l'éditeur et elle pourra l'offrir à meilleur compte que l'an dernier. Une nouveauté cette année : les catalogues de numismatique seront aussi éligibles au rabais. Cinq clubs affiliés à la *Fédération* regroupent des collectionneurs de timbres et de monnaies et il est apparu normal que l'ensemble des membres des clubs affiliés profite des mêmes avantages.

Si vous désirez commander un catalogue et profiter de ce rabais, il faut passer votre commande auprès de votre club local.

À nos auteurs et chroniqueurs réguliers, je vous souhaite une bonne saison et continuez à faire profiter nos lecteurs de vos sujets passionnants.

Jean Lafontaine,  
Éditeur



## Éditorial

Votre collection est passablement avancée, il ne vous manque que les pièces les plus rares et les plus dispendieuses. L'ennui commence à s'installer.

Quoi faire pour raviver l'intérêt? Commencer la collection d'un autre pays ou d'une thématique? Cela risque d'être long et onéreux.

Pourquoi ne pas commencer à examiner les variétés et erreurs qui existent peut-être déjà dans votre collection actuelle? Sortez votre loupe. Les catalogues listent et illustrent maintenant beaucoup de variétés, tant sur les timbres que les monnaies.

Le temps passé à vérifier votre collection et vos inventaires dans l'espoir de trouver une variété soulèvera votre intérêt. De plus, la découverte d'une variété augmentera probablement la valeur de votre collection.



De plus en plus de collectionneurs s'intéressent aux variétés. Cela ajoute un peu de piquant tout en restant dans la zone de confort de votre collection.

Si votre loupe vous semble insuffisante, sachez qu'il existe des microscopes électroniques que vous pouvez brancher à votre ordinateur. Les grossissements jusqu'à 200x sont vraiment saisissants et vous montrent les moindres détails.

Bonne chasse!

Jean Lafontaine,  
Éditeur



## Éditorial

Les encans sont évidemment une méthode facile pour vendre ses articles de collection. Moyennant une commission, le vendeur s'évite les préparatifs de mise en vente et surtout la recherche de clients.

Mais les encans ne pourraient fonctionner sans les acheteurs. Si vous êtes à la recherche d'articles particuliers, c'est souvent le meilleur endroit.

Il n'y a pas que les grandes maisons d'encan. Plusieurs clubs organisent des encans pour leurs membres. Les formules varient beaucoup.

Il y a le traditionnel encan à la criée où tous les lots sont mis à l'encan généralement avec un prix de départ. Certains clubs vont préparer une liste alors que d'autres vont accepter les lots sur place.

La formule d'encan silencieux est aussi appréciée. Les lots sont déposés sur des tables et les acheteurs inscrivent le prix qu'ils offrent. La plus haute mise emporte le lot.

Il y a aussi une formule mixte utilisée lorsqu'il y a beaucoup de lots en vente. Il n'y a que trois cases disponibles pour que l'acheteur inscrive son prix. Si seulement un ou deux acheteurs ont misé, le plus haut l'emporte. Si trois acheteurs ont indiqué leur intérêt, le lot est mis à l'encan à la criée.

Dans la plupart des cas, vous pouvez trouver soit la perle rare, soit un lot à un prix ridiculement bas.

Amusez-vous bien!

Jean Lafontaine,  
Éditeur



## Éditorial

C'est la saison des nouveaux catalogues, tant numismatiques que philatéliques. Les 6 volumes de Scott sur les timbres du monde sont maintenant tous disponibles et l'Unitrade 2015 des timbres canadiens vient juste d'arriver.

En numismatique, le Haxby français « Les monnaies du Canada » et les « Charlton », petit guide, volumes 1 et 2 des monnaies et celui sur le papier monnaie sont sensiblement sortis en même temps.

Fait à noter, l'éditeur du catalogue de timbres Unitrade a fait imprimer une quantité moindre de copies cette année. Certains marchands ayant encore en inventaire des éditions 2014, les précommandes ont été moins nombreuses. Le résultat est que l'éditeur aura épuisé son inventaire de 2015 d'ici deux semaines et qu'il n'accepte plus de nouvelles commandes.

La Fédération québécoise de philatélie avait aussi placé une commande de catalogues Unitrade 2015 pour combler les besoins exprimés l'an dernier. Mais les prix réduits et le rabais étant cette année de 20% comparativement à 15% l'an dernier ont fait que tous les volumes se sont envolés en une semaine.

Le fait que les collectionneurs achètent des catalogues témoigne de la vigueur du loisir et la collection des timbres et des monnaies est là pour rester encore longtemps.

Jean Lafontaine,  
Éditeur



## Éditorial

Que vous souhaiter pour 2015 ? Sinon de compléter votre collection ou même d'en commencer une autre.

Le problème est souvent de trouver les pièces qui manquent. Il y a maintenant beaucoup moins de magasins qui vendent timbres ou monnaies. Il n'en reste qu'une demi-douzaine dans la région de Montréal alors qu'il y en a déjà eu une trentaine.

Il y a toujours les clubs locaux où les membres offrent leurs doubles à une table de bourse ou dans des encans sur place. Il existe au Québec une cinquantaine de clubs de philatélistes et une quinzaine de clubs de numismates.

Internet constitue une autre avenue. Outre eBay, il y a quelques autres sites comme Delcampe.com et Bidstart.com qui offrent plus d'un million de pièces. Il y a aussi des marchands et des particuliers qui exploitent un magasin en ligne. Il faut cependant faire une recherche Google pour les trouver.

Pour les timbres et monnaies plus rares, il y a les maisons d'encan où il est souvent possible de trouver quelques aubaines.

La recherche de ces pièces qui nous manquent fait partie du plaisir de collectionner. Ne vous en privez pas!

Bonne Année 2015.

Jean Lafontaine,  
Éditeur





## Éditorial

Le syndrome de la page blanche.

Puis-je prendre congé du mot de l'éditeur pour une fois?

Ça ne serait pas très poli pour nos lecteurs qui se donnent la peine de lire nos revues.

Mais il y a aussi le syndrome de la revue blanche.

La revue est publiée **pour et par** les collectionneurs. Beaucoup d'entre vous ont des expériences dans des domaines très variés. Ce qui fait progresser notre passe-temps, c'est le partage des informations.

N'hésitez donc pas à nous envoyer quelques lignes et quelques photos que vous aurez mises dans un document Word racontant vos trouvailles ou le fruit de vos recherches avancées. Si vous êtes un peu gêné parce que votre français n'est pas parfait, soyez rassuré, nous avons un excellent correcteur qui révise tous nos textes.

Autant vous avez plaisir à lire les articles de vos collègues, autant ils aimeront vous lire. Peut-être que l'article que vous allez publier incitera quelqu'un à commencer une nouvelle collection ou lui offrira un regard différent sur le sujet.

Envoyez-nous quelques textes pour le prochain numéro.

Qui sait? Vous allez peut-être m'inspirer pour le prochain mot de l'éditeur.

Jean Lafontaine,  
Éditeur



## Éditorial

La période des grands froids tire à sa fin. Non seulement la venue du printemps, mais aussi le début des grandes rencontres de collectionneurs, nous invitera à sortir un peu plus.

Mars et avril marquent l'ouverture de la saison avec de nombreux salons et expositions de deux ou trois jours. Nous allons donc sortir de notre tanière et profiter d'une visite à ces événements.

Plusieurs salons offrent des services tant aux philatélistes qu'aux numismates. Cependant, il existe aussi quelques occasions dédiées exclusivement aux philatélistes. Cela n'a rien de surprenant considérant le nombre élevé de clubs philatéliques au Québec (environ 45).

Par contre, il est étonnant qu'il n'y ait pratiquement pas de grands événements exclusivement numismatiques. Cela peut s'expliquer par le faible nombre de clubs de numismatique (environ 10).

Un sondage auprès d'un peu moins de 4000 personnes indique pourtant que 40% collectionnent les timbres et un nombre pratiquement égal de 40% les monnaies. Les autres 20% collectionnent à la fois les timbres et les monnaies.

À la lumière de ces chiffres, nous devons conclure que les philatélistes sont beaucoup plus motivés à se réunir en groupes que les numismates. Un phénomène qui demeure inexpliqué.

Jean Lafontaine,  
Éditeur



## Éditorial

Enfin la chaleur commence à paraître. Cela transpire aussi dans les rencontres de collectionneurs où les gens sont heureux de se retrouver entre amis. C'est un bon début de saison.

Nous entrons dans la période intensive des expositions et grandes rencontres. Avril et mai seront donc très occupés. Peut-être encore quelques activités en juin puis ce sera déjà la relâche des vacances. Profitons donc pleinement de nos prochaines rencontres.

Postes Canada a revampé son site internet. La facture est plus moderne et dégagée. Numismates, ne vous sentez pas délaissés, Postes Canada est un distributeur des pièces de la Monnaie royale canadienne. D'ailleurs, en cliquant sur le lien « Magasiner », vous y verrez que la moitié des articles offerts sont des pièces de monnaie.

La traduction française n'est pas encore complètement terminée, on trouve en effet quelques termes anglais dans les pages françaises. Malheureusement, la navigation est encore trop lente.

Les notes descriptives des émissions de timbres ont disparu et il est maintenant impossible de copier les images. Adieu donc la section des nouveautés de Postes Canada dans la revue *Philabec*.

Domage! Le sens du marketing ne semble pas donné à tout le monde.

Jean Lafontaine,  
Éditeur



## Éditorial

La relève.

On constate aisément lors de rencontres de collectionneurs que la moyenne d'âge est élevée. Tout porte à croire que les jeunes et les adultes d'âge moyen se désintéressent de la collection de timbres ou de monnaies et que seuls les plus âgés ont encore la passion même si elle commence à diminuer.

Il faut mettre le tout dans son contexte. La population en général vieillit et les jeunes sont moins nombreux. Ce n'est donc pas un phénomène propre aux numismates ou philatélistes. Et ce n'est pas particulier au Québec, mais au monde occidental.

Oui il y a moins de collectionneurs. Il y a une vingtaine d'années, il n'était pas rare de voir plus de 1000 personnes visiter une exposition ou un Salon de timbres et/ou monnaies. Aujourd'hui, une assistance de 300 à 400 personnes constitue une bonne performance.

Mais il n'y a pas que le vieillissement de la population qui en est responsable. Nombre de pays abusent des collectionneurs en émettant une quantité considérable de timbres et de monnaies, si bien que plusieurs se découragent devant les factures de plus en plus élevées.

Que pouvons-nous faire pour assurer une relève? Quand nous étions jeunes, quelqu'un nous a donné des timbres ou un album pour y placer des pièces de monnaie. C'était l'étincelle qui a déclenché le désir de collectionner. Ne pourrions-nous pas transmettre cette passion aux suivants?

Jean Lafontaine,  
Éditeur



## Éditorial

La pluie et le beau temps.

À court de sujets de conversation, il nous arrive de parler de la température. Enfin nous avons du soleil et une bonne chaleur. Ah non, encore une journée de pluie.

Nous sommes en pleine saison estivale et je vous souhaite d'en profiter pleinement, de vous reposer et de revenir en pleine forme à l'automne.

Mais il y aura aussi des journées de pluie. Outre le fait que la nature a besoin de pluie, celle-ci nous ramène à l'intérieur vers nos collections. On en profite donc pour y mettre de l'ordre, examiner des pièces, classer et préparer des listes d'achats ou d'échanges.

Mais c'est aussi un bon moment pour la lecture. Nos catalogues renferment une foule de petits détails importants qui peuvent influencer le prix des pièces que nous possédons ou celles que nous recherchons.

Ces notes, souvent en petits caractères, nous informent sur des différences ou des particularités qui modifient le prix indiqué. C'est sans compter les pages de début et de fin de catalogues qui regorgent d'informations essentielles.

Finalement, la pluie n'aura pas seulement fait croître les plantes, mais elle nous aura permis d'augmenter nos connaissances.

Jean Lafontaine,  
Éditeur



## Éditorial

Bon retour de vacances.

Peut-être avez-vous eu le temps de travailler un peu dans vos collections. Vous avez trouvé des doubles ou des pièces que vous ne voulez plus conserver. Vous pouvez faire des échanges avec des amis dans certains clubs qui le permettent.

Autrement, il reste la vente sur internet, eBay et autres sites semblables. L'argent ainsi récupéré vous servira à acheter d'autres choses que vous recherchez encore.

Le retour signifie aussi la rencontre de vieux amis que l'on est toujours heureux de revoir et avec eux le plaisir de discuter de collections.

Ce sera aussi l'occasion d'assister à des conférences qui nous en apprennent toujours un peu plus sur notre loisir.

Bref, c'est la reprise des activités.

Bonne saison!

Jean Lafontaine,  
Éditeur